

Chcemy negocjować wynagrodzenie - najpierw chwilę porozmawiajmy o pogodzie

Kategoria: Styl życia

Opublikowano: sobota, 12, wrzesień 2015 00:00

Dawid Kulpa

Odśłony: 1599

Krótką pogawędka przed negocjacjami finansowymi może być kluczem do sukcesu – przynajmniej dla mężczyzn. Kobiety bowiem i tak uważane są za gadatliwe, zatem mała pogawędka przed negocjacjami nie jest postrzegana jako dodatkowy wysiłek, jaki kobieta wkłada w negocjacje. Jeśli jednak to mężczyzna stara się podtrzymać konwersację i wprowadzić miły nastrój na początku rozmowy, procentuje to lepszym zamknięciem umowy.

Łącznie badania profesorów z Niemiec i USA wykazały, że zaangażowanie się w niezwiązaną z tematem negocjacji luźną pogawędkę przed przejściem do sedna, pomaga mężczyznom osiągnąć cel negocjacyjny. Są lepiej postrzegani i ich partnerzy (oponenci) są bardziej skłonni do pójsicia na ustępstwo.

Pamiętajmy więc...

Zanim przejdziemy do rozmowy o podwyżce, zapytajmy luźno szefa o cokolwiek.

Źródło: infopraca.pl oraz dailymail.co.uk